

## I. Характеристика географического положения

**Географически** расположена вдоль побережья Атлантического океана на Пиренейском полуострове, а также на архипелагах Азорские острова и Мадейра в Атлантическом океане.

**Территория** – 92,1 тыс. кв. км. Ширина территориальных вод – 12 миль, экономической зоны – 200 миль. Единственное государство континентальной Европы, имеющее сухопутную границу лишь с одной страной – Испанией.

**Население** – в соответствии с данными всеобщей переписи 2011 г., составляет 10,381 млн. чел. (2,15% от общего населения Европы), 95% – португальцы. Уровень урбанизации – 59% (в стране 156 городов). Средняя продолжительность жизни – 78 лет.

## II. Политическая структура

**Официальное название** – Португальская Республика.

**Государственное устройство** - Парламентская республика со взаимным ограничением полномочий президента, правительства и парламента. Действует конституция 1976 г. с изменениями 1982, 1989, 1992, 1997 и 2004 гг.

Глава государства - Президент Республики (*Presidente da República Portuguesa*) избирается всеобщим голосованием на 5 лет. В результате состоявшихся 23 января 2011 г. выборов Президентом на второй пятилетний срок переизбран Анибал Каваку Силва. Консультативный орган при Президенте - Государственный Совет (*Conselho de Estado*).

Высший законодательный орган - Ассамблея (*Assembleia da República*), однопалатный парламент из 230 депутатов, избирается по партийным спискам на 4 года.

Исполнительный орган - Совет министров, назначается Президентом и несёт ответственность перед Ассамблеей. С июня 2011 г. премьер-министр (*Primeiro-ministro*) - председатель Социал-демократической партии Педру Пассуш Коэлью. Совместно с Народной партией сформировал коалиционное правительство.

Представительные органы автономных областей - законодательные собрания (*Assembleia Legislativa*), исполнительные - областные правительства (*governo regional*), состоящие из председателей областных правительств и областных секретарей.

Орган конституционного надзора - Конституционный Суд (*Tribunal Constitucional*), назначается Ассамблеей. Высшая судебная инстанция -

Верховный Суд Правосудия (Supremo Tribunal de Justiça). Высшая судебная инстанция административной юстиции – Верховный Административный Суд (Supremo Tribunal Administrativo). Высший контрольный орган — Счётный Суд (Tribunal de Contas). Суды финансовой юстиции — фискальные суды (Tribunal fiscal),

### **III. Состояние экономики**

В 2014 г. экономика Португалии продолжала находиться под серьезным воздействием финансово-экономического кризиса. В мае завершилось действие трехлетней программы помощи стране, организованной Евросоюзом и Международным валютным фондом (МВФ). Вместе с тем, Португалия по-прежнему испытывает огромные долговые проблемы как внешние, так и внутренние. Доходность десятилетних гособлигаций Португалии 26 февраля 2015 г. впервые упала ниже 2 % годовых. Внешний долг страны составляет 128 % ВВП (230 млрд. евро), что значительно больше, чем 3 года назад, а агрегированный - достигает самой высокой в Еврозоне отметки в 381 % от ВВП, что подтверждает катастрофическое состояние всех секторов экономики. При этом долговые объемы увеличиваются, причем намного опережая темпы развития экономики страны (за период с 2008 по 2014 гг. совокупный долг Португалии вырос на 69 %).

По итогам 2014 г. дефицит составил 4,8% ВВП. В текущем году правительство прогнозирует сокращение соотношения госдолга к ВВП до 123,7 % (127,2 % в 2014 г.). С целью снижения дефицита госбюджета правительство Португалии намерено в 2015 г. дополнительно сократить объем расходов на общую сумму 1,2 млрд евро, что эквивалентно 0,7 % ВВП страны. Таким образом, правительство рассчитывает сократить бюджетный дефицит в 2015 г. до 2,7 % ВВП, то есть ниже уровня в 3 %, который является максимально допустимым по европейским нормам. Ранее правительство также подтвердило прогноз, согласно которому рост ВВП Португалии в 2015 г. ускорится с 1 % до 1,5 %, безработица упадет с 14,2 % до 13,4 %.

### **IV. Внешняя торговля**

Заметных положительных результатов удалось достичь, во многом благодаря принятым правительством в 2012 г. мерам, направленным на развитие экспорта, объем которого (по данным Португальского института статистики) в 2014 г. удалось сохранить на уровне 2013 г. (39,3 % ВВП), когда были зафиксированы рекордные показатели. В то же время

незначительно возрос объем импорта (с 38,3 до 38,8 % ВВП). Таким образом, дефицит торгового баланса составил 16,4 % (в 2013 г. – 15,7 %). Несмотря на заметную стабилизацию экономики Португалии, в 2014 г. зафиксировано существенное сокращение прямых иностранных инвестиций, суммарный объем которых, по сравнению с 2013 г., снизился сразу на 143,4 %. Это во многом связано с тем, что в прошлом году был завершен процесс приватизации нескольких крупных компаний, которые были приобретены китайскими и ангольскими корпорациями.

Эффективность следования новым внешнеэкономическим курсом подтверждается активным подъемом промышленного производства. Его прирост был самым значительным в Еврозоне и составил 5,6 %. За год были заметно снижены также уровень безработицы – с 16,2 % до 13,1 %. Впервые с 2009 г. в Португалии произошла незначительная дефляция – 0,1 %, что также свидетельствует об оздоровлении национальной экономики.

По данным Агентства по инвестициям и внешней торговле Португалии, двусторонний товарооборот с Россией по сравнению с 2013 г. сократился на 27,7%, упав до 913,5 млн. евро. При этом экспорт из России снизился на 29,1 % и составил 709,1 млн. евро (в 2013 г. – 1000,1 млн. евро), а импорт португальских товаров в РФ сократился на 22,3 % и составил 204,4 млн. евро (в 2013 г. – 263,1 млн. евро).

Основными группами товаров португальского импорта в Россию являются обувь (21,5 % от общего объема, на сумму 44,0 млн. евро), дерево и пробку (17,8 %, 36,3 млн. евро), машины и оборудование (15,3 %, 31,2 млн. евро), сельхозпродукцию (11,8 %, 24,1 млн. евро), продовольственные товары (8,5 %, 17,3 млн. евро). На эти группы товаров суммарно приходится 74,9 % импорта из Португалии.

Российский экспорт в Португалию как и ранее является в основном сырьевым. 86,6 % приходится на две группы товаров - нефть и нефтепродукты (78,7 % от общего объема, на сумму 557,8 млн. евро), химическая продукция (7,9 %, 56,2 млн. евро). Кроме того в Португалию поставляются первичные металлы (4,7 %, 33,4 млн. евро), сельхозпродукция (4,5 %, 31,9 млн. евро), пластики и резина (1,9 %, 13,3 млн. евро).

Наряду со снижением товарооборота, произошло сокращение доли взаимных услуг. Так, в 2014 г. Португалия осуществила услуг в РФ на общую сумму 130, 1 млн. евро (больше, чем в 2013 г. на 9,4 %) а импорт из России упал до 41,0 млн. евро (меньше, чем в 2013 г. на 32,4 %). Таким образом, в сфере услуг сальдо для Португалии остается положительным и составляет

89,1 млн. евро. Таким образом, общий оборот товаров и услуг в 2014 г. сократился на 32,3 %. При этом суммарный российский экспорт в Португалию снизился на 42,9 %, а португальский импорт в Россию всего на 13,2 %.

Продолжается тенденция увеличения туристопотока из РФ. В 2014 г. доходы Португалии от российского туризма возросли на 19,3 %. Суммарная прибыль составила 95,2 млн. евро. В общем объеме туристов, приезжающих в Португалию, доля России составляет 0,92 % (в 2013 г. – 0,86 %).

В 2014 г. в связи с введением торгово-экономических санкций также заметно снизилась активность на двустороннем рынке прямых инвестиций. В португальскую экономику (преимущественно в недвижимость) Россией было инвестировано 3,459 млн. евро (в 2013 г. – 5,149 млн. евро), а Португалией в российскую – всего 13 тыс. евро (в 2013 г. – 52 тыс. евро).

#### **V. Инвестиционный климат**

Португальская экономика открыта для всех видов инвестиций. К иностранным инвесторам в Португалии применяются одинаковые процедурные правила, предполагающие отсутствие каких-либо ограничений на движения капиталов, платежей и перевод полученной прибыли за пределы страны. Налоговые льготы, предоставляемые иностранным инвесторам, распространяются на освобождение от уплаты налога на прибыль в первые три года работы, после чего она облагается по ставке 15%. Кроме этого, на региональном уровне инвесторам оказывается помощь в предоставлении площадей, зданий, а также они освобождаются от уплаты муниципальных налогов.

Предприятия имеют возможность привлекать банковские ссуды по ставке 5-7% . Все вновь создаваемые компании могут также прибегать к услугам научных учреждений для получения необходимой информации. Затраты на рабочую силу в Португалии самые низкие в Евросоюзе (заработная плата – 485 евро + 11,5% социальный налог). Помимо этого, существует льготный режим получения европейских сертификатов и регистрации патентов на продукцию. Инвестиции в Португалию открывают доступ к единому рынку Евросоюза, составляющему 520 млн. чел.

Вместе с тем, иностранные инвестиции в страну продолжают сокращаться, что является значимым сдерживающим фактором развития экономики Португалии. По сравнению с докризисными показателями они снизились на 66% (до 2345,4 млн. евро в 2013 г.). Во многом это обусловлено экономическими трудностями ее основных инвестиционных партнеров –

Испании, Великобритании и Франции. Несмотря на общее снижение привлекательности страны для иностранных инвесторов, Китай значительно усиливает свое влияние на экономику Португалии, активно участвуя в приватизации крупных государственных компаний и холдингов. Только за последние годы он инвестировал на эти цели около 20 млрд. долларов США.

#### **VI. Система налогообложения**

В отношении ввозимых из третьих стран товаров действуют общеевропейские требования, определенные Единым внешним тарифом (РЕС). Помимо таможенных пошлин, импортируемые товары подвергаются налогообложению по налогу на добавленную стоимость, величина которого колеблется от 6 до 23% в зависимости от типа товара. В настоящее время планируется снижение максимальной ставки по нему до 15%.

Ставка налога на прибыль в настоящее время находится на уровне 27,5%, однако правительство анонсировало ее уменьшение с 2018 г. до 17%. Ставка налога на недвижимость устанавливается муниципалитетами и варьируется от 0,5 до 1% от стоимости объекта.

#### **VII. Возможности кредитования**

Несмотря на последствия финансово-экономического кризиса, государственным банком Португалии Кайша Жерал де Депозитуш в 2013 г. открыта кредитная линия (под гарантии банковской системы РФ) в объеме до 10 млн. евро в год (при этом минимальная сумма кредита может составлять 500 тыс. евро). В случае возникновения особых проектов эта сумма может быть увеличена до 50 млн. евро. Ставки по кредитам для физических и юридических лиц снижаются до докризисных показателей.

**По вопросам возможного сотрудничества просим обращаться в Посольство России в Португалии.**

**Торговый советник Золкин Игорь Анатольевич,**

**тел. + 351 21 301 03 81,**

**факс + 351 21 301 53 10,**

**e-mail rcrpatc@mail.ru.**

## Перспективные направления сотрудничества с Португалией в области промышленности и сельского хозяйства

1. Оборудование для выработки электроэнергии за счет альтернативных и возобновляемых источников	Португалия на 38% обеспечивает себя электроэнергией за счет альтернативных и возобновляемых источников (20% - ветряные электростанции, 12% - ГЭС, 5% - переработка биомассы, 1% - солнечные батареи). Профильные компании предлагают полный комплекс услуг по поставке экологических электростанций от их производства в соответствии с требованиями заказчика до установки и последующего обслуживания. Особого внимания заслуживают ветряные башни, не имеющие аналогов в мире. Производители: MARTIFER, SPAES, SUNSET, BULPAK
2. Строительство когенерационных мини ТЭС	INOPOWER производит когенерационное оборудование, большая часть которого (70-80 %) обеспечивается португальскими комплектующими. Стоимость станции с мощностью 1 МВт, работающей на натуральном газе равна от 600 до 700 тыс. евро с установкой (цена в Европе – не менее 1 млн. евро). Помимо когенерационных установок, INOPOWER выпускает стабилизаторы с УПС и другую электротехническую продукцию, используемую при модернизации ТЭЦ с целью внедрения энергосберегающих технологий.
3. Пресс-формы	Португалия является одним из мировых лидеров в производстве пресс-форм, что обеспечивается высоким качеством продукции и ее низкой стоимостью по сравнению с конкурентами. Всего 75 предприятий: IBERMOLDES, SIMOLDES и другие (сосредоточены в муниципалитете MARINHA GRANDE)
4. Расширенная гамма электро-энергетического оборудования	Компания EFACES, являющаяся прямым конкурентом Siemens в области производства энергетического оборудования, готова к любому виду сотрудничества по совместному производству, а также поставкам энергогенерирующей техники, которая на 20-25% дешевле образцов, предлагаемых фирмой Siemens. Уровень её автоматизированного и технического обеспечения производства практически не имеет аналогов в мире (подобная применяется лишь на заводе «Мерседес» в Германии).
5. Оборудование для ускоренной подзарядки	Компании EFACES и MAGNUM CAP выпускают электрозаправочные станции для электромобилей, которые поставляются во многие страны Европы и США. EFACES в 2013 г. выиграла тендер на установку

электромобилей	и обслуживание единой сети электрозаправочных станций в Норвегии. Ведутся переговоры между MAGNUM CAP и НПО Энергия по поводу поставок португальских преобразователей тока для будущих отечественных заправочных станций.
6. Программно-интеллектуальный комплекс DPlan – 2 для использования в энергообеспечении РФ	Программный комплекс для управления и планирования деятельностью электрических распределительных сетей DPlan-2, который уже успешно используется в некоторых регионах России, включая Москву и Московскую область (Балашиха, Химки, Одинцово). Главное достоинство комплекса DPlan 2 состоит в том, что он исключает фактор человеческих ошибок и повышает надежность работы уже имеющихся электрических распределительных сетей, увеличивая их КПД до 30%. В настоящее время возможность его использования изучается Управлением Делами Президента России и Олимпийским комитетом г. Сочи. Производитель: российско-португальское предприятие NOVERMET
7. Строительство каркасных быстровозводимых, противопожарных, домов с использованием точечного фундамента.	Фирма «NORMETAL» совместно с российской компанией «РЕСТОСТРОЙ» разработали новую концепцию производства легко-возводимых каркасных домов из нержавеющей стали высотой 1-4 этажа с квартирами от 100 до 200 квадратных метров (варьируется), выдерживающие температурный режим от -40 до +50 градусов Цельсия. Установка дома занимает 2 недели. Цена 1 квадратного метра жилья с отделкой португальскими материалами составляет 2 тысячи евро. Португалия сегодня лидирует в производстве подобных домов, но более облегченного типа, для Мозамбика, Анголы и Бразилии. Возможна организация совместного производства в России.
8. Строительство судов всех типов	Португалия обладает богатым опытом и располагает обширной производственно-ремонтной базой по строительству и модернизации судов всех типов, включая танкеры для нефте- и газоперевозки, а также других типов судов. Возможна организация сотрудничества как в размещении заказов на производственные и ремонтные работы на верфях LISNAVE, PENICHE и VIANA DO CASTELO, так и инвестирование в деятельность данных предприятий.

9. Производство крупногабаритных деталей для самолетов	<p>Предприятия OGMA и EMBRAER выпускают широкую гамму комплектующих для авиастроительных компаний. Производимые ими крупногабаритные детали (размером от 20 м и выше) являются наиболее конкурентоспособными во всем мире, опережая китайских и американских конкурентов не только по качеству, но и по цене.</p>
10. Администрирование платных автодорог	<p>Компания BRISA имеет богатый опыт по реализации проектов в области прокладки и эксплуатации платных автодорог по всему миру, включая страны Африки и США. Она принимает участие в строительстве платной автодороги M-1 на территории России.</p>
11. Строительство спортивных сооружений	<p>Сконструированные португальскими специалистами спортивные сооружения, включая всю инфраструктуру, имеют репутацию одних из лучших в мире. Богатый опыт строительные компании приобрели в ходе подготовки к чемпионату Европы по футболу 2004 г. В секторе занято более 1000 компаний, наиболее известные из которых SOARES DE COSTA, SONAE, SONANGOL, MOTE ENGIL</p>
12. Возведение экологических домов с автономным электрообеспечением и выносом палисадника на стены здания	<p>Nome Grid работает на рынке уже 4 года и занимается строительством и модернизацией жилых домов с применением технологии собственного производства Wefi Building, которая позволяет осуществить экономию воды, электричества и продуктов питания, в целом по данным трем направлениям экономия составляет до 65% (а по энергетике до 80%) и такое сочетание компонентов принадлежит только португальской компании. Фирма работает в тесном контакте с 70 предприятиями мирового уровня, которые обеспечивают наиболее оптимальный выбор требуемых устройств. Nome Grid также предоставляет услуги по модернизации системы водопровода и проводит оптимизацию процесса возделывания сельскохозяйственных культур на придомовом участке.</p>
13. Поставка ферм по производству мяса птицы, а также свинины	<p>Поставка и наладка оборудования для выращивания, забоя и расфасовки птиц, в том числе индеек. Как правило, производственная мощность таких комбинатов составляет от 15 до 30 тыс. тонн расфасованного мяса в год с ценой от 2 до 4,5 миллионов евро с установкой под ключ. Цены по сравнению с европейскими</p>



	конкурентами ниже на 25-30%.
14. Португальский компьютер MAGALHAES	Производится в Португалии фирмой "JP Sá Couto" с 2008 года и разработан специально для детей. Активно внедряется в учебные заведения страны, признан одним из лидеров на международном уровне в данной категории. На внутреннем и внешнем рынках продано более 5 млн. штук. Компьютер поставляется в такие страны, как Венесуэла, Бразилия, Ангола, Аргентина и Кабо-Верде и другие (в общей сложности в 72 страны). В настоящее время выпускается MAGALHAES III, который способен выдерживать падения с полуметровой высоты, является влагостойким и пылезащищенным.
15. Производство изделий из пробки и соответствующего оборудования	Португалия является крупнейшим мировым экспортером пробки и изделий из нее. Компания AMORIM CORTIÇA обладает собственными уникальными безотходными технологиями переработки этого сырья и предлагает широкую гамму изделий, в том числе для нужд авиа-космической отрасли
16. Поставка вина, томатов, оливкового масла, кофе	Продукция агропромышленного комплекса страны является эталоном не только по вкусовым свойствам, но и по качеству, которое контролируется в течение всего производственного цикла. Ведущие с/х компании заинтересованы в экспорте своей продукции в Россию.
17. Рыбопереработка	Португальские компании RUI COSTA, MASKALL и другие предлагают современное высокотехнологичное оборудование для рыбопереработки. Имеют более, чем 40-летний опыт работы с Россией.
18. Центр наноматериалов и передовых технологий	Центр, состоящий из Института инженерных и компьютерных технологий и единственной в Европе международной нанолaborатории, готов к сотрудничеству с научно-производственными организациями РФ не только в области проведения совместных исследований, но и в самостоятельной разработке специализированных проектов по заданию заказчика. Имеет соглашение о сотрудничестве с РАН.
19. Медикименты	89% фармацевтической продукции Португалии экспортируется. Медикименты поставляются в 45 стран мира. Объем российско-португальского товарооборота в 2012 г. за счет импорта лекарственных средств из

	Португалии вырос на 20%. В основном производятся женерики по конкурентоспособным ценам.
20. Госпитальное оборудование и инвалидные кресла	Компании «Istfarm-Delta» (Россия) и «JSC» (Португалия) планируют в первой половине 2013 г. открыть в г.Москве зал образцов с экспозицией лучшего в Европе госпитального оборудования (кровати, осветительные приборы, инвалидные коляски). Фирма является единственной в Португалии по пошиву индивидуальной ортопедической обуви на заказ (цена 200-250 евро). Одновременно "ORTOMEDICA" выпускает серийную обувь по цене 28-62 евро, а также госпитальное оборудование, которое по соотношению «цена-качество» является одним из самых приемлемых в Европе.
21. Вторичная переработка изделий из пластмассы	Португалия располагает собственными технологиями по переработке вторсырья из бывших в употреблении пластмассовых изделий. Компании заинтересованы в поставке соответствующего оборудования в Россию.